

Экспорт вооружений Швеции в 2009 году

На фоне постоянных сокращений вооруженных сил и военных расходов Швеции последнее десятилетие стало очень успешным для шведских экспортеров вооружений. Объем вырубленных ими средств от зарубежных военных продаж за первые пять лет XXI в. (2000-2004 гг.) вырос на 48 % по сравнению с 1995-1999 гг. Высоким оставался уровень шведского оборонного экспорта и в последние годы.

В марте 2010 г. в Швеции вышел очередной отчет о национальном экспорте вооружений (Strategisk exportkontroll 2009 – krigsmateriel och produkter med dubbla användningsområden), подготовленный агентством по нераспространению и экспортному контролю (Inspektionen för Strategiska Produkter – ISP)¹. В отчете ISP все предметы оборонного экспорта делятся на две группы – «боевые военные материалы» (Krigsmateriel för strid), к которым относятся оружие, боевая техника, боеприпасы и т.д., и «прочие военные материалы» (Övrig krigsmateriel), к которым относятся «небоевые средства», включая, как можно судить, РЛС и значительную часть военного радиоэлектронного оборудования.

Согласно отчету, в 2009 г. шведские предприятия поставили за рубеж продукции военного назначения на 1,77 млрд долл.², или немногим меньше рекордного значения 2008 г.³ В 2008 г. экспорт вооружений Швеции по объему поставок составил 1,93 млрд долл., что на 35,2 % больше, чем в 2007 г. (см. рисунок 1). Крупные поставки последних лет во многом стали результатом рекордных заказов 2005 и 2006 гг., когда Швеция ежегодно подписывала военных контрактов на сумму более 2 млрд долл.

Рисунок 1. Объем поставок за рубеж шведской продукции военного назначения, млн долл.



Источник: данные доклада ISP.

Главными получателями шведских вооружений и военной техники (ВВТ) в 2009 г. стали Нидерланды (324 млн долл.), ЮАР (229,4 млн), Пакистан (184,6 млн), Финляндия (124,7 млн), Великобритания (121,8 млн) и Индия (117,8 млн долл.). Другими значительными получателями выступали также США (83,4 млн долл.), Дания (76,1 млн), Германия (60,7 млн), Франция (59,9 млн), Сингапур (56,2 млн), Греция (55,6 млн), Южная Корея (45,4 млн), Канада (35 млн), Испания (34,4 млн), Австралия (28,6 млн) и Норвегия (24,8 млн долл.).

Согласно отчету, 80 % экспорта в 2009 г. пришлось на рынки стран ЕС и «постоянных партнеров» Швеции, в том числе США и ЮАР. При этом 53 % экспорта 2009 г. – это поставки в европейские государства, включая страны ЕС, Норвегию и Швейцарию. Треть оружейных поставок (27 %) было произведено в такие страны как Австралия, Канада, Южная Корея и Сингапур. Еще 20 % военного экспорта ушло в 20 других стран, включая Пакистан (197 млн долл.), Индию (126 млн), Малайзию (18 млн), Таиланд (11,4 млн) и ОАЭ (9 млн долл.).

В 2008 г. 59 % шведского оружейного экспорта пришлось на страны ЕС, Норвегию и Швейцарию, в то время как 28 % продаж сформировали военные поставки в США, Австралию, Канаду, Японию, Новую Зеландию, Сингапур и ЮАР. При этом около 60 % от общей суммы экспорта 2008 г. пришлось на долю всего пяти стран (ЮАР, Нидерланды, Дания, Греция и Пакистан).

К наиболее значимым трансфертам 2009 г. относятся поставки 58 боевых машин пехоты CV9035NL производства BAE Systems Hägglunds в Нидерланды (из 184 заказанных) и четырех истребителей Saab JAS-39 Gripen в Южно-Африканскую Республику (из 28 заказанных). Главными трансфертами в 2008 г. также были БМП CV9035 в Нидерланды (первые 46 единиц) и истребители Gripen в ЮАР (первые пять), однако последовательность стран была иной – крупнейшим получателем шведского оружия была ЮАР (всего на 290 млн долл.), а второе место разделили Нидерланды и Дания (по 273,5 млн долл., Дания также получала БМП CV9035). Третье место в 2008 г. заняла Греция (168,5 млн долл.), которой был передан последний из четырех самолетов DRLO EMB-145H с радиолокационным комплексом Saab Erieye, а четвертое – Пакистан (128,6 млн долл.), получивший первый из его четырех заказанных самолетов DRLO Saab 2000 с радиолокационным комплексом Saab Erieye.

Двадцать крупнейших шведских компаний по экспорту продукции военного назначения в 2009 г., млн долл.

Компания	Оружие, боевая техника и боевые материалы	Небоевое оборудование военного назначения	Всего
BAE Systems Hägglunds AB	334,8	109,0	443,8
Saab Bofors Dynamics AB	226,7	136,5	363,1
Saab AB, Saab Aerosystems	245,6	17,8	263,4
Saab AB, Saab Microwave Systems	61,8	105,9	167,7
Saab AB, Saab Surveillance Systems	0	132,7	132,7
BAE Systems SWS Defence AB	0	79,5	79,5
Saab AB, Saab Systems	12,0	29,4	41,4
FFV Ordnance AB	0,0	37,8	37,8
Nammo Vanasverken AB	36,3	0,5	36,9
BAE Systems Bofors AB	2,1	30,2	32,3
Kockums AB	0	30,3	30,3
Norma Precision AB	1,0	23,8	24,8
EURENCO Bofors AB	0	23,7	23,7
Saab AB, Saab Avionics	0	23,5	23,5
Saab Training Systems AB	0	13,3	13,3
Exensor Technology AB	0	11,5	11,5
Scania CV AB	0	8,6	8,6
Saab Barracuda AB	0	4,7	4,7
Nammo LIAB AB	0	4,4	4,4
N. Sundin Dockstarvet AB	0	3,9	3,9

Источник: данные доклада ISP.

Великобритания, Германия и Италия получали в 2008-2009 гг. сочлененные гусеничные бронированные транспортеры Bv 206S и BvS 10 производства BAE Systems Hägglunds. В Финляндию, Австралию, Чехию, Сингапур и Пакистан в 2009 г. экспортировались зенитные ракеты серии Saab RBS-70 на общую сумму 54,6 млн долл.

Крупнейшими оборонными компаниями и соответственно военными экспортерами Швеции являются Saab AB (суммарный военный экспорт в 2009 г. составил 1,01 млрд долл.) и BAE Systems (555,6 млн долл.), чье шведское отделение функционирует под названием BAE Systems AB и состоит из подразделений BAE Systems Hägglunds, BAE Systems Bofors и BAE Systems C-ITS. Таким образом, вместе на эти два холдинга пришлось 88,3 % всего шведского военного экспорта. Лидерство в 2009 г. удерживала BAE Systems Hägglunds (443,8 млн долл.) за счет поставок БМП серии CV90 и сочлененных гусеничных бронированных транспортеров Bv 206S и BvS 10. Второе-пятое места были у различных дочерних фирм Saab AB – Saab Bofors Dynamics (363,1 млн долл., экспорт ПЗРК и ракет RBS-70, противокорабельных ракет RBS-15, РПГ Carl Gustaf, AT4 и NLAW, боеприпасов), Saab Aerosystems (263,4 млн, истребители JAS-39), Saab Microwave Systems (167,7 млн, различные РЛС), Saab Surveillance Systems (132,7 млн долл., самолеты ДРЛО с радиолокационным комплексом Erieye).

В 2009 г. также было заключено довольно много новых контрактов – было выдано лицензий на экспорт продукции военного назначения на 1,45 млрд долл., что лишь немногим меньше чем в 2008 г. (см. рисунок 2). Крупнейшими покупателями шведских ВВТ в 2009 г. стали Канада (275,8 млн долл.), Финляндия (219,6 млн), США (192,5 млн), ОАЭ (152,9 млн), Великобритания (133,3 млн) и Сингапур (117,6 млн долл.).

Рисунок 2. Объем контрактов, подписанных шведскими предприятиями, на экспорт продукции военного назначения*, млн долл.



* – исходя из стоимости выданных лицензий на экспорт ПВН.

Источник: данные доклада ISP.

В случае с Канадой основная доля новых контрактов приходится на соглашение с Saab на поставку боевых информационно-управляющих систем CapACCS-9LV Mk 4 и систем управления огнем Ceros 200 для 12 модернизируемых канадских фрегатов типа Halifax. Контракты с США включают в основном поставки 57-мм корабельных артиллерийских установок BAE Systems Bofors Mk 110, систем управления огнем и корабельных РЛС производства Saab для строящихся американских литоральных боевых кораблей LCS и патрульных кораблей береговой охраны, а также электронно-оптического оборудования для сухопутных войск. Великобритания в 2009 г. заказала BAE Systems Hägglunds минимум 33 сочлененных гусеничных бронированных транспортера BvS 10 (включая 24 машины новой версии Mk II), а также продлила контракт на использование на правах аренды артиллерийских РЛС Saab Microwave Systems Arthur. ОАЭ заказали 12 шведских малых боевых катеров серии Transportbet 2000 и два самолета ДРЛО Saab 340 с радиолокационным комплексом Saab Erieye. В то же время основная часть новых контрактов с Финляндией и Сингапуром не поддается идентификации по открытым источникам, хотя известно, что финны заказали Saab дополнительные партии ПЗРК RBS-70 и пехотных противотанковых средств RB-57 NLAW.

В целях мониторинга экспорта ВВТ в Швеции была разработана система мер, в рамках которых контракты должны быть одобрены ISP до отгрузки товара. Страны, ведущие войны или уличенные в нарушениях прав человека, не могут

получать оружие шведского производства за исключением тех случаев, когда существуют очевидные причины в контексте национальной безопасности, достаточные для одобрения ISP. Тем не менее, помимо поставок в США, ведущих войны в Ираке и Афганистане, согласно отчету ISP, в 2009 г. продолжились поставки шведского оружия в страны, обвиняемые шведским правительством в нарушениях прав человека, в том числе в Пакистан, Саудовскую Аравию и Таиланд.

Швеция ввела запрет на заключение новых контрактов с Пакистаном в 2007 г., но продолжает выполнять обязательства по ранее заключенным контрактам, в первую очередь, по контракту 2006 г. стоимостью 814 млн евро на поставку пакистанцам четырех самолетов ДРЛО Saab 2000 с радиолокационным комплексом Saab Erieye. Первый самолет был передан заказчику в 2008 г., второй – в 2009 г., что в обоих случаях автоматически сделало Пакистан одним из ведущих получателей шведской военной продукции в годовых отчетах ISP. В то же время компании Saab в 2009 г. ISP было отказано в подписании нового контракта на продолжение лицензионного производства в Пакистане поршневых учебно-тренировочных самолетов MFI 17.

В отчете сообщается, что в 2009 г. в **Россию** было поставлено шведской продукции военного назначения всего на 1,2 млн долл. (в 2008 г. – на 2 млн долл.). Также в 2009 г. было выдано четыре лицензии на экспорт в Россию продукции военного назначения (на сумму 2,5 млн долл.) и 33 лицензии на экспорт продукции двойного назначения.

¹ Доклад доступен на сайте SIPRI (http://www.sipri.org/research/armaments/transfers/transparency/national_reports).

² В докладе приводятся данные в шведских кронах. Для удобства читателя в статье цены перечислены в доллары США по среднегодовому курсу центробанка Швеции. В 2005 г. курс был 7,48 крон / долл., в 2006 г. – 7,38 крон / долл., в 2007 г. – 6,76 крон / долл., в 2008 г. – 6,58 крон / долл., в 2009 г. – 7,65 крон / долл.

³ В то же время если сравнивать исходные цифры в кронах, то объем поставок в 2009 г. (13,56 млрд крон) является рекордным за все время (с 1996 г.) официального мониторинга военного экспорта Швеции. В 2009 г. военный экспорт составил 1,36 % всего шведского экспорта.